

KMU-Lehrbetriebsverbund

Jetzt in die Berufsbildung einsteigen!

Beim KMU-Lehrbetriebsverbund Baselland und Umgebung läuft die Rekrutierung. Auch Betriebe, die noch keine Lernenden ausgebildet haben, können sich melden.

«Viele Betriebe, die uns mit der Suche nach Lernenden beauftragen, haben gemerkt, dass die Rekrutierung von Jugendlichen nicht immer einfach ist», sagt Corinne Champion, Verantwortliche für die Rekrutierung beim KMU-Lehrbetriebsverbund Baselland und Umgebung (LBV).

Als Dienstleistung wickeln die Rekrutierungsspezialisten des LBV für die angegliederten Betriebe die gesamte Lehrstellenbesetzung von der Ausschreibung der Stelle bis zum Lehrvertrag ab. Rund 1'000 Bewerbungen bearbeitet der LBV pro Jahr.

Eigenes Rekrutierungsverfahren

Die an die Jugendlichen gestellten Anforderungen werden mit den Lehrbetrieben genau besprochen. Dann suchen die Rekrutierungsspezialisten des KMU-Lehrbetriebsverbunds in einem selbst entwickelten Rekrutierungsverfahren nach geeigneten Kandidaten.



Das Verfahren beinhaltet die eingehende Prüfung der Sozial- und Selbstkompetenzen sowie der Berufseignung in Assessments und einem persönlichen Gespräch. Die Bewerbungsdossiers werden nach deren Eingang auf Vollständigkeit und Schwachstellen geprüft. Jugendliche, welche diese erste Hürde geschafft haben, lädt die Geschäftsstelle zum sogenannten Bewerbermeeting ein. Dort werden die jeweils rund 20 Teilnehmenden auf ihre Teamfähigkeit, ihr Engagement und ihre Kreativität getestet. «Die Jugendlichen sollen die Möglichkeit haben, sich trotz mangelhafter Schulzeugnisse um eine Lehrstelle bewerben zu können», so Champion. Nicht nur die Noten seien massgebend für eine erfolgreiche Lehrzeit, auch die Sozialkompetenzen und der Lernwille spielten in der Arbeitswelt eine bedeutende Rolle.

Nach Auswertung der Leistung am Bewerbermeeting wird im Team entschieden, welche Kandidaten zu einem Vorstellungsgespräch eingeladen werden. Hierbei müssen sie vor allem mit viel Persönlichkeit überzeugen. Danach wird festgelegt, für welche Lehrstelle sich die bewerbende Person am besten eignet. Bei einer anschliessenden Schnupperlehre in einem geeigneten Betrieb müssen die Jugendlichen dann ihre Eignung in der Praxis beweisen.

Champion lobt die Vorzüge des Systems: «Dank unserer genauen Prüfung ist in 80 Prozent der Fälle bereits das erste Dossier, das wir einem Betrieb weiterleiten, ein Volltreffer, und die Lehrstelle wird dem Jugendlichen angeboten.»

Anja Grönvold im
«Standpunkt der Wirtschaft»

Velos Motos

B. Hofer



Hauptstrasse 35
4142 Münchenstein
Telefon 061 411 24 06

Das bewährte Zweirad-Fachgeschäft
seit 1973

Wohneigentum. Banken sind bei einem Liegenschaftserwerb im Rentenalter eher zurückhaltend. Ein neuer Service im Stoll-Turm beinhaltet jetzt deshalb auch

Finanzierungen für Senioren



Leben in einer zukunftsweisenden Form mit einem auf individuelle Bedürfnisse ausgerichteten Wohnkonzept...

Der Stoll-Turm in Münchenstein überzeugt mit seinem individuellen, bedürfnisgerechten Wohnkonzept, ergänzt mit vielfältigen Serviceleistungen. Neben den Facility-Services, Kleider- und Textilreinigung oder Wohnungsbetreuung während Ferienabwesenheiten gehören weitere Kultur- und Freizeitangebote, die freie Benutzung der Stoll-Lounge, das hauseigene Intranet oder die Dienste der Stoll-Managerin.

Stoll-Finanzierung 65+

Neu dazugekommen ist nun eine Finanzierungsberatung, speziell ausgerichtet auf Kaufinteressenten im Rentenalter: die so genannte «Stoll-Finanzierung 65+». Bereits im Vorfeld des Erwerbs werden Personen der älteren Generation in dieser oft entscheidenden Sachfrage professionell unterstützt und wenn nötig bis zum Kauf auch begleitet. Sie erhalten damit eine individuell auf sie zugeschnittene und auf ihre persönlichen Bedürfnisse und Vermögensverhältnisse ausgerichtete Beratung. Die Zielsetzung ist immer eine optimale und weitsichtige Finanzierung des Kaufobjektes.

Dieser Dienst vereinfacht für Kaufinteressenten im Rentenalter die Finanzierung ihres Wunschobjektes im Stoll-Turm erheblich. Die regulatorischen Rahmenbedingungen (FINMA/SNB) für Finanzierungen werden immer komplizierter. Das gilt für jüngere und vor allem auch für ältere Menschen. Zudem sind die heutigen Finanzierungsangebote so vielfältig wie noch nie. Sie sind nur schwer vergleichbar, die Anzahl der Anbieter (Banken, Versicherungen, PostFinance und andere) ist unübersichtlich geworden.

Wer in diesem Umfeld seine Finanzierung selber regeln möchte, benötigt viel Zeit, Geduld und eine grosse Bereitschaft, weite Wege in Kauf zu



...in einer parkähnlichen Umgebung und...

nehmen. Im Weiteren sollten ein minimales Fachwissen und die entsprechenden Marktinformationen zur Verfügung stehen, um nicht am Ende des Tages immer noch im Ungewissen dazustehen. Fehlt nur eine oder fehlen gar mehrere dieser Voraussetzungen, verlässt man sich automatisch auf scheinbar bewährte Methoden, Bankkontakte und andere Verbindungen. Ob diese zielführend sind, ist oft fraglich.

Mit der «Stoll-Finanzierung 65+» werden sämtliche Fragen seriös abgeklärt und den individuellen Verhältnissen entsprechend einer Lösung zugeführt. Dafür zeichnet der Finanzierungsspezialist «HypoConsult+» verantwortlich. In der Person von Dominique Ackermann bietet sich den Kunden ein persönlicher Service mit einer

hochprofessionellen Arbeitsweise und fundiertem Fachwissen. Die Beratung ist absolut unabhängig und bleibt dabei jederzeit lösungsorientiert. Garantiert wird dies durch ein breit abgestütztes Expertennetzwerk, welches für die Kunden immer die bestmögliche Lösung der sich stellenden Finanzierungsprobleme anstrebt und dann am Schluss auch sicherstellt.

Kernpunkt bei der «Stoll-Finanzierung 65+» ist ein zinsloses Verkäuferdarlehen in der Höhe von rund zehn Prozent des Kaufpreises, um die Eigenkapitalbasis bei Bedarf zu stärken. Dieses Darlehen wird mittels eines Schuldbriefes im 2. Rang sichergestellt, der Rückzahlungsmodus wird jeweils individuell vereinbart.

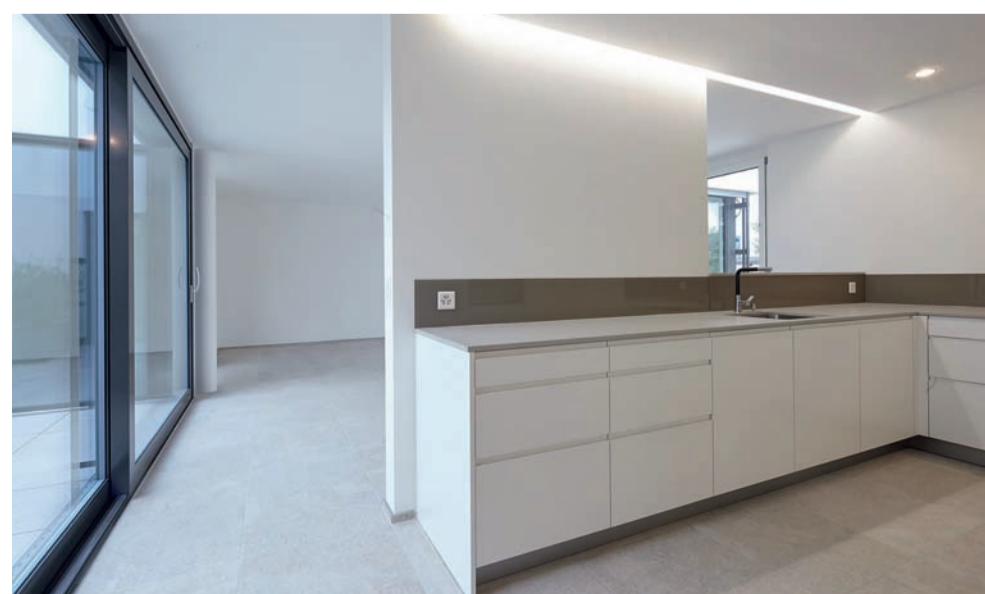
Dienstleistungspaket alles inklusive

Und das Beste kommt wie immer zum Schluss: Die Finanzierungsberatung von «HypoConsult+» wird im Rahmen des Dienstleistungspaketes «Stoll-Finanzierung 65+» angeboten und ist für potenzielle Kaufinteressenten vollkommen kostenlos. Verlieren kann dabei niemand, gewinnen jedoch beide Seiten. Eine Kontaktaufnahme lohnt sich in jedem Fall.

Architekt:
ARCHITEKTUR ROLF STALDER AG
www.rolfstalder.ch

Besichtigung, Beratung und Verkauf:
www.stollturm.ch
Litzius Immobiliendienstleistungen AG
Telefon 061 281 85 58
litzius@litzius.ch

Finanzierung, Beratung und Vermittlung:
HypoConsult+
Dominique Ackermann
Rheingasse 13
4058 Basel
Telefon 076 331 29 07
ackermann@hypoconsultplus.ch



...in topmodernen Wohneinheiten.

(Fotos: zVg)